



Mit rund 400 Mitarbeitenden und Standorten in 12 Ländern zählt die REO AG mit einer mehr als 100jährigen Geschichte zu den führenden mittelständischen Unternehmen im Bereich elektronischer, induktiver und ohmscher Komponenten. Unsere Produkte kommen in vielen zukunftsweisenden Industriebereichen, wie z.B. der Medizin-, Bahn-, Automobil-, Prüf- und Antriebstechnik, zum Einsatz. Grundpfeiler unseres Erfolgs sind der starke Zusammenhalt und die vertrauensvolle Zusammenarbeit unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Wir schätzen eine familiäre Atmosphäre, kurze Entscheidungswege sowie flache Hierarchien und erkennen Engagement und Leistung an. Genau das macht uns aus: Gemeinsam sind wir die REO-Familie.

Fern von Routine. Nah am Kunden suchen wir ab sofort einen kommunikationsstarken

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im technischen Vertrieb

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Komponenten für den Einsatz im Maschinen-, Geräte-, und Anlagenbau
- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Gewinnung von Neukunden
- Technische Vorprüfung von Anfragen
- Angebotserstellung inklusive Datenpflege in Zusammenarbeit mit den technischen Abteilungen und dem Innendienst
- Übergreifende Koordinierung und Abstimmung mit unseren Werken in Deutschland und im Ausland bei der Betreuung von global aufgestellten Kunden
- Enge Kommunikation mit den Abteilungen Marketing, Entwicklung und Fertigung
- Erstellung von Marktanalysen
- Erstellung von Dokumentationen zur Vertriebsunterstützung

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung / Studium im Bereich Elektrotechnik
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte im B2B Bereich
- Reisebereitschaft
- Erfahrungen wünschenswert im Bereich elektrische Antriebstechnik
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sicherer und professioneller Umgang mit Kunden
- Gute Kenntnisse in Deutsch und Englisch (Wort und Schrift)
- Engagement, Selbstständigkeit, Zielstrebigkeit und Lösungsorientierung

Wir bieten Ihnen

- Jobsicherheit durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einem stetig wachsenden Unternehmen
- Einen interessanten und vielseitigen Arbeitsplatz
- Mobile Office nach Absprache
- Attraktive Bezahlung mit diversen Zulagen (Umsatzprovision, Leistungsprämie, Weihnachtsgeld, Urlaubsgeld, vermögenswirksame Leistung, betriebliche Altersvorsorge)
- Kollegiales Arbeitsklima mit kurzen Entscheidungswegen
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Parkmöglichkeiten
- Jobrad
- Kostenloser Kaffee und Tee

Wenn Sie Interesse haben, in einem weltweit tätigen, familiengeführten, mittelständischen Unternehmen Ihren Beitrag zu leisten und von einer guten Auftragslage sowie einem abwechslungsreichen Arbeitsumfeld zu profitieren, senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen - **bitte ausschließlich per Mail** - unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!